

Novo Portfólio Pessoa Física

Como acertar na venda?

As soluções da Boa Vista permitem
analisar o cliente, **recomendar** o
melhor negócio e **facilitar** sua
venda!



COMPLETO



Mais



Essencial



Acerta



Novo Portfólio PF

? O QUE É O ACERTA?

Dados Cadastrais + Dados Restritivos + Dados Comportamentais + Dados Analíticos

ACERTA COMPLETO

Acerta + Potencial de Compra + Recomenda o Crédito + Indica a Parcela

ACERTA MAIS

Acerta + Potencial de Compra + Recomenda o Crédito

ACERTA ESSENCIAL

Acerta + Potencial de Compra

ACERTA

EXCLUSIVO ENTIDADES

Matriz novo portfólio

INSUMOS		Entidades	Entidades + Boa Vista		
		Acerta	Acerta Essencial	Acerta Mais	Acerta Completo
CADASTRAL	Identificação simples	✓	✓	✓	✓
	Nº Título de eleitor	✓	✓	✓	✓
	Confirmação Tel	✓	✓	✓	✓
	Identificação completa	—	✓	✓	✓
	Situação CPF RF	—	✓	✓	✓
	Confirmação CEP	—	✓	✓	✓
	Localização + Telefones informados/ melhor telefone	—	✓	✓	✓
	Telefones vinculados	—	—	✓	✓
	Participação em empresas	—	—	—	✓
RESTRITIVOS	Registro de débito	✓	✓	✓	✓
	Protesto (nacional ou SP)	✓	✓	✓	✓
	CCF	✓	✓	✓	✓
	Ações	—	—	✓	✓
	Falências empresariais	—	—	—	✓
COMPORTAMENTO	Alerta de documentos	✓	✓	✓	✓
	Consultas anteriores	✓	✓	✓	✓
	Outras grafias	—	—	✓	✓
	Consultas anteriores por segmento	—	—	—	✓
	Alerta de fraude (inconsistência PJ)	—	—	—	✓
CHEQUE (DETALHAMENTO)	Link cheque	✓	✓	✓	✓
ANALÍTICOS	Score	✓	✓	✓	✓
	Renda presumida	—	✓	✓	✓
	Sugestão Aprova / Não aprova	—	OPCIONAL	✓	✓
	Sugestão Limite de Parcela	—	OPCIONAL	OPCIONAL	✓
MEIOS DE ACESSO	String	✓	✓	✓	✓
	Web	—	✓	✓	✓
	XML	—	✓	✓	✓

Links Adicionais

Conforme visto no slide anterior, em alguns produtos temos links adicionais, cobrados a parte, sendo:

Acerta Essencial

Link Adicional – Aprova / Não Aprova

Link Adicional – Parcela Segura

Acerta Mais

Link Adicional – Parcela Segura

*Nos produtos Acerta e Acerta Completo, não possuímos opção de Links Extras

Score Crédito x Score Cartões



Score Crédito 6 meses

Probabilidade de inadimplência nos próximos 6 meses

Exemplo: CDC Bens Não-duráveis e Semi-duráveis, Private Label, etc.



Score Crédito 12 meses

Probabilidade de inadimplência nos próximos 12 meses

Exemplo: Cartões, CDC Bens Duráveis, Crédito Pessoal, etc.

VOCÊ SABIA...

Você verifica como este cliente está se relacionando no mercado ?
Em quantos e quais segmentos este cliente está sendo consultado?

	Inadimplência	
	Público total	Público sem restrição
Sem consultas	42,7%	21,2%
Apenas um segmento	45,3%	30,0%
Dois ou três segmentos	59,3%	51,5%
Acima de quatro segmentos	85,5%	84,1%

**É uma curiosidade, MAS NÃO DEVE SER O ÚNICO CRITÉRIO
para decisão de venda.**

Inadimplência observada no padrão 90 dias de atraso em um período de 12 meses para consumidores consultados pelos clientes da Boa Vista SCPC

VOCÊ SABIA...

...**32%** dos consumidores sem restrição que buscam crédito têm **alto risco de não pagarem** suas contas nos próximos 12 meses?

...**70%** dos consumidores que ficaram negativados, **tinham alto risco (score)** na época que a venda foi realizada?

VOCÊ SABIA...

Você sabia que...



...**56%** dos consumidores que foram negativados **voltam a apresentar débitos** no mercado em menos de 12 meses?

Dados de restrições e débitos são a “fotografia” atual do cliente no mercado, mostrando suas compras vencidas e não pagas

VOCÊ SABIA...

Como a idade do consumidor pode indicar se ele vai ou não me pagar?

Público total	
	Inadimplência
1. Até 24 anos	66,6%
1. De 25 a 30 anos	52,7%
2. De 31 a 40 anos	48,1%
3. De 41 a 50 anos	41,9%
4. De 51 a 60 anos	35,7%
5. Acima de 60 anos	29,8%

Público sem restritivo	
	Inadimplência
1. Até 24 anos	42,3%
1. De 25 a 30 anos	31,9%
2. De 31 a 40 anos	28,0%
3. De 41 a 50 anos	23,1%
4. De 51 a 60 anos	19,0%
5. Acima de 60 anos	15,1%

É uma curiosidade, MAS NÃO DEVE SER O ÚNICO CRITÉRIO
 para decisão de venda.

O FUTURO É REAL

**04 ATRIBUTOS
DIFERENCIAIS**

BoaVista SCPC

Avaliação de Risco

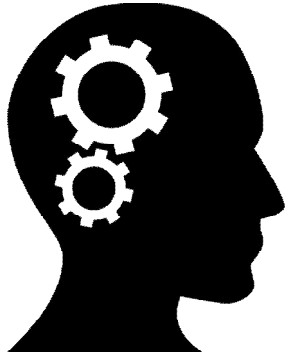
Score



E o que melhora para minha empresa?

- ✓ Proporciona vendas mais seguras e maximiza o resultado da sua empresa
- ✓ Possibilita adequar prazos, limites e valores de acordo com o perfil de risco do consumidor
 - ✓ Sugere aprovação, ou reprovação, do crédito, reduzindo o tempo de análise da venda

Renda Presumida



Utilizamos as informações históricas de comportamento de nosso banco de dados combinadas com informações do IBGE para estimar a renda mensal do consumidor.

Com essa informação, é possível:

saber o **potencial de compra** do consumidor

adequar o **limite** de crédito

fazer **validação** da renda

Sugestão Aprova/Não Aprova



Ganhe tempo e maior assertividade contando com a ajuda da Boa Vista SCPC para tomar melhores decisões

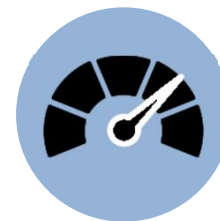
A Boa Vista SCPC utiliza seus mais de 60 anos de experiência em crédito para ajudar nossos clientes a tomarem decisões, analisando as informações de:



Restrições



Comportamentais



Avaliação
de Risco



Assim, fazemos uma **sugestão** se o crédito deve ou não ser aprovado



Sugestão de Limite de Parcela

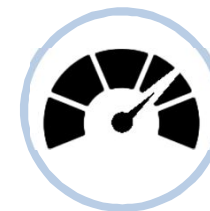
Valor sugerido para a parcela mensal através da combinação:



Renda



Gastos com itens
básicos



Nível de risco

Assim, a Boa Vista SCPC retorna o **valor da parcela** mais adequado ao risco e à capacidade de pagamento do consumidor

- ✓ Saiba quais são os valores seguros para as parcelas
 - ✓ Adeque prazos de pagamentos
- ✓ Diminua o risco de não receber uma prestação

Similaridades Concorrência



Similaridades Boa Vista



Por que migrar para o Acerta?

- Ter a mesma visão do mercado em geral, evitando o risco de **consumidores "Resíduo"**
- Aumentar a visão da análise, existe grande diferença entre **Restrição Ativa e Risco**
- Parametrizar melhor a política de crédito, com **mais opções e níveis de concessão**
- Ter informações **positivas para concessão**, como a Renda Presumida e Parcela Segura
- Evitar perdas que se **concentram no "Nada Consta"**, consequentemente reduzindo inadimplência
- Reduzindo a inadimplência, o cliente receberá melhor, manterá sua mercadoria segura e **investirá menos em trabalhos de cobrança**, como cartas, telefone e mão de obra

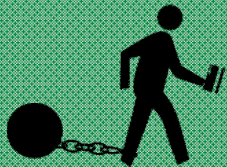
Quais as informações necessárias?

BoaVista SCPC

Cadastrais



Restritivas



Comportamentais



Analíticas



As informações do relatório
**observados sozinhas,
não são mais suficientes**

**para uma venda ou
negociação segura**

OBRIGADO!

Rua Boa Vista, nº 51
Centro – São Paulo
CEP 01014 911 – SP, Brasil

Rua Teixeira da Silva, nº 217
Paraíso – São Paulo
CEP 04002 905 – SP, Brasil

