SALTO - OUTUBRO DE 2014
DISTRIBUIÇÃO GRATUITA

revista ACIAS

Natal ACIAS Salto 2014

MUITOS PRÊMIOS PARA VOCÊ!

Campanha de Dia das Crianças chega ao fim e comércio saltense já se prepara para o Natal!
Pgs. 04 e 05

Evento especial marcará os 50 anos da Associação Comercial Contamos com sua presença!
Pgs. 03 e 20

FILIADA A FACESP
ASSOCIAÇÃO COMERCIAL
ACIAS SALTO

EXPEDIENTE

Revista da Associação Comercial, Industrial e Agrícola de Salto – ACIAS
Rua 9 de Julho, 403 – Centro
Fone: (11) – 4602-6767
Site: www.aciasalto.com.br
E-mail: acias@uol.com.br
Facebook: www.facebook.com/acias.salto

DIRETORIA EXECUTIVA
Presidente
Schneyder Bonafé de Barros

Vice-Presidente
Sérgio Tome

1º Secretário
Massaaki Sakagami

2º Secretário
José Carlos Gentile

1ª Tesoureira
Clodite Maria Rocha Padovani

2ª Tesoureiro
Emílio Vazquez Claro

DIRETORES SEM PASTA
Roseli B. Deblassi
Wlademir Lara

CONSELHO CONSULTIVO
Adilson Arruda Sampaio
José Eutasio Alves
Paulo Takeyama
Adriano Gianotto
Weber Dalla Vecchia
Antoniel M. Lordelo
Romiyoshi Sasaki
Francisca Neide Rufino Silva
Murilo Grivol
Flavia Regina Molena

ASSESSORIA JURÍDICA
Dra. Érica Meante dos Santos Bérgamo

CONTEÚDO E DIAGRAMAÇÃO
KR Comunicação Integrada
www.krcomunicacao.com.br

JORNALISTA RESPONSÁVEL
Karina Camargo – MTB 44332

IMPRESSÃO
Gráfica Igil-Itu

TIRAGEM
3.000 exemplares

PERIODICIDADE
Bimestral

DISTRIBUIÇÃO
Gratuita

Todos os textos assinados são de inteira responsabilidade de seus autores, e divulgados na íntegra, conforme enviados pelos mesmos.

PALAVRA DA PRESIDENTE

EDITORIAL

Caros associados...

Chegamos, com esta publicação, à nossa penúltima edição de 2014. E, para fechar o ano com chave de ouro, lançaremos no mês de novembro uma revista especial, que falará sobre as 05 décadas da Associação Comercial de Salto, comemoradas no respectivo mês.

Tal edição está nos enchendo de orgulho e alegria, pois nos fará recordar momentos e pessoas importantes da nossa história, bem como nos dará um imenso prazer em fazermos parte da mesma.

Além disso, em 07 de novembro realizaremos nosso tradicional jantar dançante, que neste ano será muito especial, repleto de boas surpresas.

E ainda teremos nossa Campanha de Natal, que dentro de poucas semanas se iniciará, com diversas atrações, e cuja programação já está sendo divulgada nas páginas desta revista.

Para todas essas importantes ações – revista de 50 anos, jantar e Campanha de Natal – conto com a participação de vocês, para abrilhantarmos ainda mais nossas comemorações e, juntos, reafirmarmos nosso compromisso com o desenvolvimento e fortalecimento do nosso setor. A revista está aberta aos anunciantes interessados, os convites do jantar estão à disposição de todos, associados ou não, e a Campanha de Natal conta, a cada dia, com uma maior participação dos comerciantes saltenses.

Quero também salientar o grande sucesso obtido pela Semana do Empreendedor 2014, realizada pelo SEBRAE, e que teve a Associação como uma das parceiras. Esse evento trouxe para a nossa entidade, diariamente, centenas de empresários interessados em aprender mais sobre a gestão dos negócios, aos quais parabenizo por essa busca constante do conhecimento e do aprimoramento, pois acredito que esse seja um caminho primordial, que todos devem seguir.

Por fim, gostaria de, nessas poucas linhas, agradecer a todos que, de uma forma ou outra, me ajudaram a concluir mais um ano à frente da Associação Comercial, bem como salientar que nossos ideais e trabalhos prosseguem de forma cada vez mais focada no progresso...progresso esse que desejo para todos.

Um grande abraço e um excelente final de 2014!

SCHNEYDER BONAFÉ DE BARROS

ANUNCIE AQUI
Sua empresa merece destaque!

50 anos

Associação realizará grande baile e lançará revista comemorativa

Para celebrar os 50 anos de atividades, que serão completados no mês de novembro, a Associação Comercial produzirá uma revista comemorativa, falando um pouco de sua história e das pessoas que dela fazem parte, bem como as principais atuações e realizações ao longo dos anos.

Além disso, a publicação trará a cobertura fotográfica do jantar dançante, que ocorrerá no dia 07 de novembro, no Clube dos Casados, e para o qual são esperadas cerca de 500 pessoas. A noite contará com homenagens especiais feitas a ex-presidentes da entidade e show da Banda Help. Na ocasião, o público também terá à disposição um buffet completo, incluindo entradas, mesa de frios, jantar, sobremesa, mesa de café, bebidas e o famoso Bar Brahma.

Os interessados já podem fazer a reserva de mesas no e-mail karen.scpc@aciasalto.com.br ou telefone (11) 4602-6767.

Anúncio vencedor da promoção do ACIASCARD, no período de agosto e setembro de 2014.
Cerca de 150 estabelecimentos já aderiram ao Cartão. Para ver a relação completa, acesse www.aciasalto.com.br.

DIA DAS CRIANÇAS

A Campanha de Dia das Crianças 2014 chegou ao fim no dia 11 de outubro e, para marcar seu encerramento, a ACIAS realizou um passeio de bondinho pelo Centro da cidade, distribuição de pipoca e sorteio de bolsas de estudo para cursos de Inglês e Informática, bem como entrega de diversos brindes doados pelas lojas apoiadoras. Já no dia 14 de outubro foi realizado, na sede da Associação, o sorteio final dos consumidores premiados na Campanha. Foram eles:

- 03 primeiros sorteados – ganharam uma Caça aos Brinquedos
Fábio Luis de A. Ogueto - comprou na Loja Altino; Paula Takeyama - comprou na Brinquedos da Hora; e Sidnei Alves - comprou na Joy Young.

- 2º sorteado – ganhou um Violão
Roseli Ap. Lourenço - comprou na loja Disney.

- 04 próximos sorteados – ganharam Óculos de sol
Melissa Almeida Sene – comprou na Divert Brinquedos; Celina Soares – comprou na Stillo Moda Jovem; Maria Eduarda S. Alves – comprou na Traffinhos; e Regiane Frias Rodrigues – comprou na Flamboyant.

A Campanha 2014 contou com o apoio da Divert Brinquedos, Joy Young, Brinquedos da Hora, Disney Presentes, Lojas Cris Bandeira, Gianinni, Maxilens, Fastec, Ótica Íris, RG Sportswear, Arco-Íris, Flamboyant, Magazine 10, Paper Shop, Div Plast Brinquedos e Neon Fantasias.

Confira as fotos dos ganhadores e das Caças aos Brinquedos no site www.aciasalto.com.br!

Fotos: KR Comunicação

Foto: Divulgação

DIA DOS PAIS

Foi entregue, recentemente, o último prêmio da Campanha de Dia dos Pais deste ano. A consumidora presenteada foi Maria Neuza P. Santa Rosa, que comprou na Malharia Selma e ganhou um relógio, cedido pela Maxilens.

CAMPANHA DE NATAL

Em algumas semanas terá início no comércio saltense a tradicional **Campanha de Natal 2014.**

Reconhecida como uma das ações mais importantes do ano, dentre as realizadas pela Associação Comercial, tal Campanha trará uma série de atrações, que prometem agitar a cidade.

Confira abaixo a programação completa!

Dia 22/11 – Grande abertura
* Chegada do Papai Noel
* Desfile, pelas principais ruas do Centro da cidade, do carro e da moto que serão sorteados aos consumidores
* Blitz da Rádio FM90

Blitz pelas ruas da cidade
* Dias: 29/11, 06/12, 13/12 e 20/12

Distribuição de bolas
A ACIAS também realizará, por mais um ano consecutivo, nos bairros saltenses, a distribuição de bolas a mais de 10 mil crianças. A ação é possível graças ao apoio do Grupo Base, que disponibiliza as carretas, bem como de diversas outras empresas parceiras.
* Dia: 21/12

Dia 29/12 – Encerramento da Campanha
* Local: Praça XV de Novembro
*Horário: 19h

Prêmios a serem sorteados:
* 01 Chevrolet Ônix 0km
* 01 Honda Biz 0km

Brindes instantâneos:
* Mais de 50 prêmios instantâneos, como furadeiras, panelas de arroz, cafeteiras, secadores de cabelo, chapinhas e barbeadores elétricos.

Prêmio Especial
* Prêmio especial de R$ 1.000,00 à vendedora responsável pela entrega do cupom que premiará o consumidor com o carro 0km.

APOIADORES DA CAMPANHA DE NATAL 2014

Até o momento, a Campanha de Natal 2014 conta com os seguintes apoiadores: Joy Young, Ótica Íris, RG Sportswear, Fábio Calçados, Azul Calçados, Toninho Calçados, Lojas Cris Bandeira, Maxilens, Óticas Carol, Ourivesaria e Óptica Ouro e Prata e Tutti Modas.

Para ver a lista completa das lojas participantes da Campanha, acesse o site www.aciasalto.com.br

Não fique de fora dessa!
Mais informações podem ser obtidas no telefone (11) 4602-6767
ou no e-mail karen.scpc@aciasalto.com.br

A Associação Comercial sediou duas importantes palestras, realizadas pelo Posto SEBRAE de Atendimento ao Empreendedor de Salto, no mês de setembro.

A primeira delas ocorreu no dia 11, trouxe o tema "Escolha os melhores caminhos para sua empresa", e foi ministrada pelo consultor em Administração do SEBRAE, Maurício Hiromi Matsumoto, que abordou a importância da excelência no planejamento, organização e controle do negócio. Dentre os tópicos apresentados estavam o cenário competitivo, os modelos de gestão empresarial e funções administrativas, os fatores que levam ao sucesso ou ao fracasso, o planejamento e seus instrumentos, e a importância das informações gerenciais para a tomada de decisões.

Já no dia 17, o analista de Negócios do SEBRAE, Eduardo Tadeu Mantovani, falou sobre como atrair, conquistar e manter clientes, levando o público presente a refletir de que forma é possível conhecê-los melhor e manter a fidelidade dos mesmos.

Fotos: KR Comunicação

Palestra ministrada por Maurício Matsumoto

Palestra sobre como atrair e manter clientes

No dia 10 de setembro também ocorreu na ACIAS o último encontro do PAS (Programa Alimentos Seguros), cujo objetivo principal é reduzir os riscos de contaminação dos alimentos, atuando no desenvolvimento da tecnologia, metodologia, conteúdos e formações.

A capacitação, conduzida pela consultora Georgia Vanessa Soares Leite Coelho, foi realizada durante quatro meses, na sede da Associação, e prossegue com visitas e consultorias aos estabelecimentos participantes.

Foto: KR Comunicação

Confira a próxima palestra a ser realizada pelo SEBRAE, na ACIAS

27/11 – 19h30

"Como criar e manter uma equipe motivada (Natal)"

As vagas são gratuitas e limitadas. Os interessados em participar devem entrar em contato pelos telefones (11) 4602-6764 / 6765 ou e-mails lucas.pae@aciasalto.com.br / darlei.pae@aciasalto.com.br. Para saber mais, acesse www.aciasalto.com.br/palestras-sebrae

*Datas, horários ou eventos podem ser alterados, caso haja algum imprevisto.

Semana do Empreendedor lotou as dependências da Associação Comercial

Durante os quatro dias de realização, a Semana do Empreendedor 2014, promovida pelo Posto SEBRAE de Atendimento ao Empreendedor de Salto, em parceria com a Prefeitura Municipal, ACIAS, ASSISA (Associação das Indústrias de Salto) e SEBRAE-SP, reuniu centenas de pessoas, que lotaram as dependências da Associação Comercial.

Na segunda-feira, dia 13, o evento foi aberto pelo analista do SEBRAE/SP – Escritório Regional de Sorocaba, Eduardo Flud, que falou sobre "O caminho para o próprio negócio", enfatizando, de forma lúdica, as principais características do comportamento empreendedor, tais como ter iniciativa e estar preparado para mudanças e inovações. Já na terça-feira, o tema apresentado foi "Faça do crédito seu aliado e não uma armadilha", e na oportunidade o público presente recebeu orientações do consultor em Finanças do SEBRAE-SP, Sandro Luís Réssio, e de representantes de três importantes instituições financeiras: Fernando Eduardo Magri, do Banco do Brasil, Aparecida Dalla Vecchia, do Banco do Povo Paulista, e Josie Roque Vecchi, da Caixa Econômica Federal. Por fim, os dois últimos dias do evento contaram novamente com a presença do analista Eduardo Flud e do consultor jurídico do SEBRAE/SP – Escritório Regional de Sorocaba, Aldo Batista dos Santos Júnior, que falaram, respectivamente, sobre a formalização do MEI (Micro Empreendedor Individual) e o Código de Defesa do Consumidor.

"Nós já possuímos alguns conceitos e práticas, mas aqui temos a oportunidade de reafirmá-los e aprimorá-los. Além disso, trocamos experiências, conhecemos pessoas e abrimos ainda mais nossas perspectivas. Então, achei que todo o conteúdo apresentado contribuiu bastante", disse a participante Andreia Saraiva. "É a segunda vez que participo da Semana do Empreendedor e, para mim, que trabalho como condutora escolar há nove anos, esse evento é muito importante, pois sana minhas dúvidas e me atualiza", explicou a participante Cleice Cristiane das Chagas.

Todas as palestras foram abertas ao público, com entrada gratuita, e o evento contou com o apoio do Banco do Brasil, Banco do Povo Paulista e Caixa Econômica Federal.

1° dia

2° dia

Fotos: KR Comunicação

3° dia

Último dia

WIZARD

VOCÊ BILÍNGUE

Salto

Aqui você vai falar!

Av. Dom Pedro II, 295 - Centro

Tel. 11 4028.1454

INGLÊS ESPANHOL FRANCÊS

ITALIANO ALEMÃO JAPONÊS

www.wizardsalto.com.br

Campanha "Limpe seu Nome" traz soluções especiais a associados e consumidores saltenses

A Campanha "Limpe seu Nome", principal serviço oferecido pelo Departamento de Recuperação de Crédito da Associação Comercial, tem o objetivo de intermediar as negociações entre devedores e credores, visando minimizar as perdas decorrentes de processos de cobrança. Tal atuação é realizada de forma passiva, ou seja, ocorre quando o inadimplente se encaminha de forma espontânea até à Associação.

Como parte desse serviço prestado, as lojas participantes da Campanha também oferecem condições especiais àqueles que possuem dívidas e têm interesse em quitá-las. Para participar, então, basta o consumidor se dirigir até a Associação, localizada na Rua Nove de Julho, nº 403, e falar com Angela. O atendimento é feito de segunda a sexta-feira, das 8h às 11h e das 13h às 18h.

As lojas participantes da Campanha são:

Advance Auto Elétrica	Droga Leão/Centro	Mulher Brasil
Arco-Íris	FJF – Materiais para Construção	Nossa Loja
Baby Mania	Galeria Fashion	Odontoclinic
Bazar e Armarinhos 3b	Global School	O Baratão
Bazar Verão 2000	Kyrios Decoração	Ótica Bolinha
Cacau Caramelo	Locadora Santa Cruz	Ótica Nove
Canavezzi Computador	Loja Atualidade	Palácio dos Calçados
Charme e Cia	Loja do Boitto	Realce Roupas Íntimas
Conexão Única	Loja e Bazar Dom Quixote	Relojoaria Digitime
Cris Modas	Loja Norma	Revel Veículos
D´Gentile	Marry Modas	Rosa Morena
Divert Brinquedos	Mercado Dias	SAOS
Dengo de Moça Lingerie	Millenium Informática	Stillo Moda Jovem

SRC

SERVIÇO DE RECUPERAÇÃO DE CRÉDITO

SAIBA MAIS

Os serviços oferecidos pelo SRC contam com resultados expressivos e simbolizam grande importância para o município, pois favorecem significativamente a diminuição da inadimplência e o desenvolvimento do comércio local.

Este espaço tem o intuito de apresentar todos que fazem parte da atual diretoria da Associação Comercial. São pessoas voluntárias, que se dedicam de forma permanente às atividades da entidade, visando acima de tudo o crescimento e fortalecimento do comércio saltense. Confira!

PAULO TAKEYAMA

Conselho Consultivo

Onde nasceu: Nasci em São Pedro do Turvo/SP.

Formação: Sou graduado como engenheiro eletricista.

Atuação: Atualmente exerço o cargo de secretário de Obras e Serviços Públicos de nossa cidade, e também sou sócio-proprietário da empresa Mundo Elétrico.

Carreira profissional: Sou formado em engenharia, pela Universidade Federal de Uberlândia, desde 1975. Estagiei em Furnas Centrais Elétricas e desenvolvi minha carreira de engenheiro no grupo Eucatex, onde trabalhei por 24 anos, inicialmente na engenharia elétrica. Porém, estendi minhas atividades em outras especialidades, como engenharia civil, mecânica, projetos industriais e tratamento de efluentes. E possuo a empresa Mundo Elétrico desde 1997 - é uma empresa que desenvolve um tripé de atividades principais, sendo: serviços de engenharia elétrica (projetos e consultoria), venda de materiais elétricos e serviços de instalações nessa área.

Família: Sou casado com Marilene Volpi Coluço Takeyama e tenho duas filhas: Paula, que é Terapeuta Ocupacional pela PUC-Campinas e especialista em Acupuntura; e Fernanda, que é Fonoaudióloga pela USP-São Paulo.

Atividades extras: Sou presidente da Associação de Engenheiros, Arquitetos e Agrônomos de Salto, coordenador da Câmara Especializada de Engenharia Elétrica do Conselho Regional de Engenharia, Agronomia do Estado de São Paulo (CREA), vice-presidente do Clube dos Casados, e sou ainda do Conselho Deliberativo da Associação Nipo Brasileira de Salto (ANIBRAS), bem como da própria ACIAS.

Desde quando faz parte da ACIAS: Faço parte da ACIAS desde 1998, como sócio, e em 2006 entrei para a diretoria. Em 2008 fui eleito presidente dessa entidade e em 2010 fui reconduzido, lembrando que na primeira gestão mudamos o Estatuto, proibindo a reeleição (a não ser uma única vez).

O que espera da atual gestão da ACIAS: A atual gestão, que procuro acompanhar na medida do possível, como conselheiro, é uma continuidade aprimorada do que vínhamos fazendo. A atual presidente Sra. Schneyder, que já fazia parte da diretoria anterior, considerou as boas iniciativas criadas, tais como os "GT´s - grupos de trabalhos", redirecionou outras e inseriu novas diretrizes, que levam essa gestão a ser classificada como muito profícua. Além disso, conta com excelentes colaboradores, que incansavelmente contribuem para a evolução na defesa dos interesses do nosso promissor comércio.

Presidente da ACIAS participa de Caravana da Simplificação

O evento percorreu cidades do interior do Estado, para apresentar as principais alterações do Simples Nacional, que entrará em vigor em 2015

A presidente da Associação Comercial, Schneyder Bonafé de Barros, participou da Caravana da Simplificação, na cidade de Sorocaba, no mês de setembro, acompanhada da funcionária da entidade, Karen Alves, e dos membros do Posto SEBRAE de Atendimento ao Empreendedor de Salto, Lucas Lopes e Darlei Barbieri.

A Caravana é um projeto do Ministério da Micro e Pequena Empresa, realizado por intermédio de uma parceria com vários apoiadores, dentre eles a FACESP (Federação das Associações Comerciais do Estado de São Paulo) e o SEBRAE-SP, e cujo objetivo principal é o de percorrer cidades do interior do estado de São Paulo para apresentar as alterações do Simples Nacional, que entrarão em vigor a partir de janeiro de 2015, bem como permitir maior interação entre os governos federal, estadual e municipal.

O ponto alto do evento, que reuniu empresários e representantes de entidades de classe, de diversas cidades, foi a palestra com o ministro da Secretaria da Micro e Pequena Empresa, Guilherme Afif Domingos. Em sua fala, ele salientou os principais benefícios que a nova Lei trará a micro e pequenos empreendedores, tais como maior participação em compras públicas, redução da burocracia e dos custos para abertura e fechamento de empresas, e diminuição de impostos. Para se ter uma ideia dessa problemática atual, segundo o ministro, o preço médio de abertura de uma empresa, até hoje, gira em torno de R$ 2 mil, e os impostos da NF emitida somam quase 20% do valor total da mesma. Além disso, os micro e pequenos empresários têm poucas chances em obter linhas de crédito.

O Pronatec Aprendiz, voltado à inclusão de jovens no mercado de trabalho, também foi citado por Afif, que explicou que, por intermédio desse Programa, as MPE´s poderão contratar jovens, que por sua vez terão a qualificação custeada pelo governo federal. Por fim, outra importante novidade anunciada foi a dupla visita para autuação, que garantirá que nenhuma empresa seja multada na primeira fiscalização, exceto em casos de dolo ou fraude. Sendo assim, o empresário deverá primeiramente ser orientado, e multado apenas se houver reincidência.

Foto: ACIAS

Foto: SEBRAE-SP

Cidades: As 12 cidades visitadas pela Caravana, no mês de setembro e início de outubro, foram: São José dos Campos, Araçatuba, São José do Rio Preto, Ribeirão Preto, Bauru, Rio Claro, Campinas, Sorocaba, Presidente Prudente, Mogi das Cruzes, São Bernardo do Campo e Santos.

NOVAS REGRAS

As novas regras da Lei do Simples permitirão o ingresso de mais de 140 atividades, da área de serviços, no regime tributário, já que a única condição para participar do Simples será o faturamento anual máximo de R$ 3,6 milhões. Além disso, com a nova legislação, o tempo médio de abertura de uma empresa deverá cair para apenas 05 dias, e o mesmo deve acontecer com o tempo de fechamento, que também será agilizado. Para o gerente do Escritório Regional do SEBRAE-SP no Sudoeste Paulista, André Luiz Costa, essa nova Lei beneficiará as micro e pequenas empresas, além de fomentar a formalização de novos negócios, que atualmente só se enquadram em formas mais complexas de tributação.

Compre Chevrolet 0Km Direto da Fábrica com o seu CNPJ!

MONTANA 2015

19% SUPER DESCONTO AUTOMEC

Chevrolet **CELTA**

ONIX 2015

SUPER DESCONTO AUTOMEC **13%**

Chevrolet **PRISMA**

Chevrolet **CRUZE**

Chevrolet **AGILE**

Chevrolet **S10 CD**

Chevrolet **SPIN**

Vendas Diretas Automec Chevrolet

CONFIRA TAMBÉM OS DESCONTOS PARA EMPREENDEDOR INDIVIDUAL

EMPRESA ASSOCIADA A ACIAS SALTO TEM DESCONTO ESPECIAL NA AUTOMEC

Associe-se já e tenha mais vantagens na compra do seu Novo Chevrolet

FILIADA À FACESP
ASSOCIAÇÃO COMERCIAL
ACIAS SALTO

GRUPO Automec
grupoautomec.com.br

ITU
(11) **4813.9900**
Avenida Tiradentes, 412

INDAIATUBA
(19) **3825.5555**
Av. Presidente Vargas, 2.471

Faça revisões em seu veículo regularmente.

Grupo Automec. Curta.

Descontos exclusivos para Associados da ACIAS de Salto, válidos até término do estoque promocional para veículos 0km, Montana LS 1.4 2014/2015, Onix 2014/2015, com faturamento direto da fábrica somente para CNPJ. Consulte mais informações com nossos vendedores. Os descontos poderão ser alterados pela fábrica sem prévio aviso. Imagens meramente ilustrativas. A Automec se reserva o direito de corrigir possíveis erros de cálculos, gráficos e de digitação.

03 de Outubro

Dia do Dentista

A primeira escola voltada à formação de dentistas surgiu em 1840, em Baltimore, nos Estados Unidos. De lá para cá o Dia do Dentista passou a ser comemorado mundialmente em 03 de outubro, sendo também celebrado no Brasil dia 25 do citado mês, pois nessa data, em 1884, foi assinado o Decreto que criou os primeiros cursos de graduação, no Rio de Janeiro e na Bahia.

Sendo assim, o século XIX pode, então, ser usado como um marco para o início oficial do ensino da Odontologia, mas vale ressaltar que o exercício dessa profissão começou muito antes, fazendo com que os que atuavam nessa área fossem chamados de práticos, pois, sem formação técnica e conhecimento adequado, não faziam prevenção de problemas bucais ou tratavam os dentes, mas sim apenas os extraiam.

Com o passar do tempo, muita coisa mudou e a consciência da importância da saúde bucal, desde os recém-nascidos, fez com que os profissionais da área se capacitassem não apenas para o tratamento dos dentes, mas também de gengivas, boca, ossos e face, de forma integrada e especializada. Assim surgiram os cirurgiões dentistas, cirurgiões bucais, implantodontistas, odontopediatras e até mesmo os da área estética, dentre outros.

Para exercer qualquer uma dessas atividades, os interessados precisam de um diploma de graduação na área, cuja duração média é de cinco anos, além de estágio sob supervisão. Posteriormente podem escolher por uma especialização, com duração média de dois anos.

De acordo com o canal Maxpress, o Brasil é o país que atualmente mais forma dentistas no mundo.

Dra. Elma Barbosa Fonseca
CIRURGIÃ DENTISTA
CrO 82.827
(11)4021-3067

SAOS
Assistência Odontológica
ANS: 32471-0

Os dentistas são profissionais que cuidam dos problemas dentais, gengivais, além de tratar da estética facial.
A **SAOS** cumprimenta todos os cirurgiões dentistas pelo seu dia. Pelo sorriso diário das pessoas, o nosso reconhecimento e gratidão!
Feliz Dia aos Profissionais da Odontologia!

Av. Dom Pedro II, 589 – Centro – Salto/SP
(11) 4029-2699
Praça Duque de Caxias, 99 – Centro – Itu/SP
(11) 4023-2799
www.saos.com.br

PRO SORRISO
Centro Odontológico

Ortodontia e
Implantes

AVENIDA D. PEDRO II, 348 - CENTRO
(11) 4029-3897

15 de outubro

Dia do Professor

Ser professor é algo desafiador, já que as constantes transformações pelas quais passam um país, em diversas áreas, interferem diretamente nessa função.

Quando a primeira escola foi fundada no Brasil, pelos padres da Companhia de Jesus, em 1549, por exemplo, o ensino era tradicional e assim permaneceu até por volta de 1930, quando teve início a escola nova, na qual o professor já assumia a condição de facilitador de aprendizagem e não mais de transmissor de conhecimentos. Já na década de 60 veio a escola tecnicista, impedindo o aluno de criar e pensar, pois tudo era ditado pelos militares, e em 1983 surgiu a escola crítica, onde o professor orientava a aprendizagem, com participação real do aluno. Por fim, o século XXI inaugurou a era digital, que traz periodicamente grandes desafios a esse docente. Exemplo disso é que muitos acreditam, de forma equivocada, que com as ferramentas atuais de informação, o professor tem o dever de entender sobre todos os assuntos, quando na verdade sua função principal é a de auxiliar o aluno na descoberta e na busca pela informação. Outros, ainda, transferem ao professor toda a missão de educar, e não somente ensinar, isentando assim a família de suas principais responsabilidades.

No que todos devem concordar, porém, é que uma educação de qualidade só começa com a valorização do professor, e que esse profissional tem em suas mãos o poder de transformar o mundo.

Dados do MEC: Segundo o MEC (Ministério da Educação) existem no Brasil 1,8 milhão de professores na Educação Básica. A exigência quanto ao grau de formação acadêmica varia de acordo com a área pretendida.

50 ANOS DA ASSOCIAÇÃO COMERCIAL, INDUSTRIAL E AGRÍCOLA DE SALTO

Nesta edição, diferentemente das anteriores, vou deixar um pouco de lado os aspectos jurídicos que fundamentam esta coluna, para falar especialmente dos 50 (cinquenta) anos da Associação Comercial, Industrial e Agrícola de Salto, de sua crescente trajetória, atuação e inquestionável valor, desde sua fundação no ano de 1.964.

Desde o ano de 1.964, ano de fundação da ACIAS, Salto passou a contar com uma entidade engajada na defesa dos interesses e necessidades dos comerciantes, industriais, agricultores e demais empresários locais.

Foram inúmeras conquistas e parcerias criadas, que conduziram a ACIAS ao que ela é atualmente, com todos os serviços que hoje oferece aos associados, como convênio médico, parceria com o SEBRAE, Serviço Central de Proteção ao Crédito, ACIASCARD, ACIASCOTE, intermediação no convênio de material escolar, realização do BOTA FORA, dentre outras atuações.

É também com muito orgulho que nesses 02 (dois) últimos anos faço parte dessa entidade, com a implantação da Assessoria Jurídica aos associados, a fim de auxiliá-los, tirando dúvidas, esclarecendo questionamentos e prestando orientações.

Assim, pela crescente evolução da ACIAS ao longo dessas décadas, especialmente nesses 02 (dois) últimos anos, nos quais tive a oportunidade de participar e acompanhar de perto, parabenizo a Associação Comercial, Industrial e Agrícola de Salto, pelos seus merecidos 50 (cinquenta) anos de competência, engajamento e atuação, alavancando o comércio saltense, contribuindo com o seu quinhão, para o crescimento e história desta cidade.

Parabenizo a Presidente Schneyder Bonafé de Barros, a atual Diretoria, os membros do Conselho, os funcionários - peças chaves para o funcionamento diário da ACIAS, o SEBRAE pela parceria contínua e os demais parceiros.

Parabenizo também os associados que acreditam, confiam, apoiam e participam, auxiliando no desenvolvimento da ACIAS, e a todos que de certa forma, sempre estiveram presentes e com certeza contribuíram com as conquistas hoje alcançadas pela entidade.

Por fim, com esse espírito de união e integração, que sustenta o crescimento evidente da ACIAS, convido os leitores, nesta edição especial, a comemorarmos esses 50 (cinquenta) anos, aplaudindo a todos que fizeram e fazem parte dessa história, desde os fundadores, presidentes, diretores, conselheiros, funcionários, parceiros, associados, simpatizantes e, como não poderia deixar de ser, VOCÊS!

E que esses 50 (cinquenta) anos perdurem por mais 50 (cinquenta), 50 (cinquenta), 50 (cinquenta)...

Parabéns!!!
Um abraço,

Érica Meante dos Santos Bergamo
Assessora Jurídica - Acias

Prefeitura nos Bairros

Fotos: KR Comunicação

A Associação Comercial esteve presente na 13ª edição do Programa "Prefeitura nos Bairros", realizada nos dias 22 e 23 de agosto, no CRAS (Centro de Referência da Assistência Social) Independência.

Na oportunidade, foram transmitidas à população diversas orientações sobre a Campanha "Limpe seu Nome". Representantes do Posto SEBRAE de Atendimento ao Empreendedor de Salto e o veículo SEBRAE móvel também estiveram no local.

Reunião do RA-9

A funcionária Karen Alves representou a Associação Comercial de Salto em um encontro do RA 9 – entidades relacionadas à Região Administrativa 9, na cidade de Sorocaba. A reunião aconteceu na sede da Associação Comercial (ACSO), e contou com a participação do responsável pela diretoria de rede da Boa Vista, David L. Santos, que falou sobre os produtos e serviços oferecidos pela operadora.

Foto: Divulgação

Simulado PAM

Foto: KR Comunicação

Integrantes do PAM (Plano de Auxílio Mútuo de Salto), que tem como um dos apoiadores a Associação Comercial, participaram de um grande simulado, no mês de setembro. A ação marcou a abertura oficial da Semana de Prevenção de Acidentes de Trânsito no município, e foi organizada pela Secretaria Municipal de Defesa Social, em ação conjunta com diversas equipes.

Em apoio à luta contra o câncer de mama, a Associação Comercial enviou um ofício aos lojistas da Rua 9 de Julho, convidando-os a participar de uma mobilização realizada nessa localidade, pela Prefeitura da Estância Turística de Salto, na Campanha "Outubro Rosa", bem como conscientizá-los sobre a importância de tal iniciativa.

O câncer de mama é o tipo que mais acomete as mulheres em todo o mundo, e outubro é, então, considerado o mês da luta contra essa doença. Por isso, nesse período é realizada uma campanha mundial, que conta com a participação de vários segmentos da sociedade, objetivando mobilizar e informar a população sobre a importância da mamografia na prevenção e diagnóstico.

ASSOCIADOS

Em cada revista, a ACIAS reserva um espaço para a divulgação de seus associados. O critério de seleção ocorre mediante sorteio, que define 02 associados antigos e 01 novo. Confira abaixo os sorteados desta edição!

FASTEC

Instalada há dois anos na cidade de Salto, a Fastec é uma rede que oferece educação profissionalizante para o mercado de trabalho, nas áreas de Tecnologia, Gestão Administrativa e Línguas, além de cursos básicos, como de Informática e Inglês, para crianças.

Segundo a proprietária Valéria Sousa Leite, um importante fator que auxilia os negócios é a parceria com a Associação Comercial, que permite o acesso a diversos serviços, como capacitações e consultas para análise de crédito.

SAIBA MAIS

Endereço: Av. Dom Pedro II, 620 - Centro
Telefone: (11) 4456-1319
Horário de Atendimento: De segunda a sexta, das 8h às 21h, e aos sábados, das 8h às 18h.
Site: www.fasteccursos.com.br

Fotos: KR Comunicação

VISUAL MÓVEIS

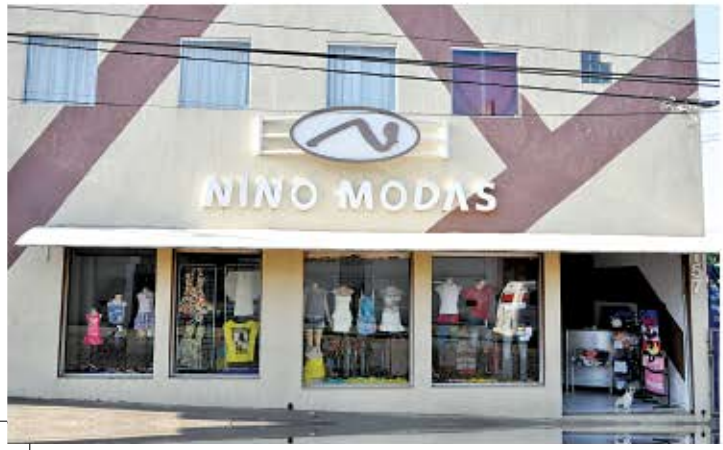
A Visual Móveis trabalha com móveis tradicionais e modulados, e possui o atendimento personalizado, a qualidade dos produtos, a rápida entrega e montagem, e o preço competitivo, como seus principais diferenciais no mercado.

Atuando em Salto há 23 anos, a empresa conta com duas unidades no Centro da cidade, ambas de propriedade das sócias Malu e Mara Peres, que salientam que a parceria das suas lojas com a Associação Comercial possibilitam maior segurança e inovação aos negócios.

SAIBA MAIS

Endereços: Loja 01: Av. Dom Pedro II, 440 – Centro
Loja 02: Rua 23 de Maio, 421 - Centro
Telefones: Loja 01: (11) 4029-5686 / Loja 02: (11) 4028-3448
Horário de Atendimento: De segunda a sexta, das 9h às 18h, e aos sábados, das 9h às 13h. **Site:** www.visualmoveis.com

NINO MODAS



Já há 20 anos no mercado a Nino Modas é reconhecida como uma das lojas mais tradicionais da cidade, principalmente para os moradores da região do bairro São Judas Tadeu, onde está instalada. Nela, é possível encontrar variedades e novidades em moda feminina, masculina e infantil, além de bom atendimento e horário diferenciado de funcionamento aos sábados.

Para a proprietária Maria Sandra Lemes Cardoso, a parceria com a Associação Comercial é de suma importância para os negócios, principalmente nos serviços de consulta.

SAIBA MAIS

Endereço: Rua São Dimas, 157 – São Judas Tadeu
Telefone: (11) 4456-2231
Horário de atendimento: De segunda à sexta-feira, das 9h às 18h, e aos sábados, das 9h às 17h.

PARCERIA

CONVÊNIOS E PARCERIAS

Confira abaixo a relação dos conveniados e parceiros da Associação Comercial, que oferecem benefícios exclusivos aos associados. Saiba mais em www.aciasalto.com.br!

SEBRAE SP

CIE

Odontoclinic

Assessoria Jurídica

Unimed

WIZARD
Você bilíngue

KR COMUNICAÇÃO INTEGRADA
jornalismo e webdesign

SAOS
Assistência Odontológica

DGS
Assessoria Empresarial

PREPARA

Fastec
cursos profissionalizantes

GlobalSchool

Grupo Automec
grupoautomec.com.br

GLOBAL SCHOOL

Por intermédio dessa parceria, associados e funcionários da ACIAS, bem como membros das famílias dos mesmos, têm desconto de 50% no valor da mensalidade e isenção da taxa de matrícula para os cursos regulares em turma. Além disso, as vantagens também incluem 01 parcela grátis!

GRUPO AUTOMEC

Empresa associada da ACIAS tem desconto especial na Automec - Associe-se já e tenha mais vantagens na compra do seu novo Chevrolet! Compre Chevrolet 0km direto da fábrica com seu CNPJ! Confira também os descontos para empreendedor individual!

Confira a relação dos novos associados – Agosto e Setembro de 2014!

A Terapeuta I
Av. José Maria Marques de Oliveira, 355
Loja 2 - Vila Norma
(11) 4029-0592

Chalé da Costura
Rua Theotônio Correia de Moraes, 143
Vila Nova - (11) 2840-0726

D' Merchan
Rua Prudente de Moraes, 182
Centro - (11) 4456-1303

Do Carmo Modas
Av. Marília, 307
Jardim Marília II - (11) 4028-4566

Drogazito
Rua Nove de Julho, 659
Centro - (11) 4028-1938

Espaço Salloni
Rua Monsenhor Couto, 566
Centro - (11) 4602-4994

Explendore Imóveis
Av. José M. Marques de Oliveira, 492
Vila Norma - (11) 4021-9435

Filomena Chic
Rua Rio Branco, 701
Centro - (11) 2840-0588

FJF Materiais de Construção
Rua Donatário João de Barros, 182
Jardim Santa Marta
(11) 4029-1047

Guarujá Empreendimentos Imobiliários
Rodovia Santos Dumont, S/N - KM 42
Lajeado - (19) 3936-2252

Lojas Vale a Pena
Rua Nove de Julho, 134
Centro - (11) 2840-1601

Mais Barato Moda Íntima
Rua Doutor Barros Junior, 501 B
Centro - (11) 2840-0338

Max Lixas
Rua Coelho Neto, 29
Jardim Três Marias
(11) 4021-5201

Óptica Ana Porto
Rua Floriano Peixoto, 2.601
Jardim Sontag - (11) 4098-2575

Rei Pet Rações
Rua Rodrigues Alves, 515
Casa 01 - Centro - (11) 4028-1136

Rosana de Jesus Barbosa
Rua Luiz de Brito e Almeida, 1.281
Jardim Arco-Íris - (11) 4021-0738

Sonia Modas
Rua São Pedro, 245
Jardim São Judas
(11) 4029-3071

Tutti Modas
Rua Rio Branco, 720
Centro - (11) 4028-5635

ORIENTAÇÃO

ALERTA

Cuidado ao emitir 2ª via!

A Associação Comercial de Salto orienta os empresários a ficarem atentos na emissão de segundas vias de boletos, de qualquer banco, pois nessas ocasiões, fraudadores estão alterando informações, como o número da conta, por exemplo, fazendo com que o valor pago seja redirecionado a terceiros.

O golpe é de difícil detecção, pois ocorre de forma muito rápida, e já pode ter causado milhões em prejuízo.

O indicado, então, é que o consumidor confira se todos os dados descritos no boleto estão corretos e, em caso de qualquer dúvida, não efetue o pagamento sem antes entrar em contato com o fornecedor. Além disso, ele também deve tomar cuidado com e-mails e mensagens que trazem anexos e links.

Geração selfie

As novas mídias, cada vez mais acessíveis a todos, estão aumentando a competitividade no mercado e fazendo com que os empreendedores tenham que acompanhar as inovações.

A chamada "Geração Selfie", por exemplo, demonstra novas tendências que precisam ser observadas. Afinal, é fundamental conhecer o perfil dos novos consumidores e levar em consideração todos os aspectos relacionados ao comportamento de compra dos mesmos.

Fazer uma selfie quer dizer utilizar o próprio celular para tirar uma foto, na qual você mesmo apareça em primeiro plano. Sendo assim, o que essa nova geração está demonstrando com tais hábitos, é a necessidade de receber anúncios e mensagens mais diretas e individuais, que a considerem como protagonista, e que chamem a atenção pelo visual. Além disso, para se conectar a esses jovens e ganhar seu reconhecimento e lealdade, comerciantes devem trabalhar em conjunto com os parceiros de tecnologia, para atingir o nível de experiência desejado por esse público.

Calendário de Feiras 2014

CONFIRA ABAIXO O CALENDÁRIO DE ALGUMAS FEIRAS, DE INTERESSE DOS COMERCIANTES, QUE SERÃO REALIZADAS NOS PRÓXIMOS MESES, NO ESTADO DE SÃO PAULO!

Salão Internacional do Automóvel de São Paulo
De 30 de outubro a 09 de novembro
Anhembi - São Paulo
www.salaodoautomovel.com.br

Bijóias
De 06 a 08 de novembro
Centro de Convenções
Frei Caneca
São Paulo
www.b8-bijoias.com.br

Electronic Americas
Eletrônica e eletrônicos
De 11 a 14 de novembro
Anhembi - São Paulo
www.nfeiras.com/electronic-americas

Feira dos Países
Artefatos, artes e decorações
De 14 a 23 de novembro
Shopping Galleria
Campinas
www.mpsfeiras.com.br

AutoEsporte ExpoShow
De 20 a 23 de novembro
Anhembi - São Paulo
www.autoesporteexposhow.com.br

44ª FIT 0/16
Feira Internacional do Setor Infanto-Juvenil e Bebê
De 23 a 26 de novembro
Expo Center Norte - São Paulo
www.fit016.com.br

Capacete de Ouro
Automobilismo e engenharia automobilística
Dia 26 de novembro
WTC Convention Center - Av. das Nações Unidas, 12.551 - São Paulo
www.capacetedeouro.com.br

COUROMODA 2015
42ª Feira Internacional de Calçados e Artefatos de Couro
De 11 a 14 de Janeiro de 2015
Expo Center Norte - São Paulo
www.couromoda.com

São Paulo Prêt à Porter
5ª Feira Internacional de Negócios para Indústria de Moda, Confecções e Acessórios
De 11 a 14 de janeiro de 2015
Expo Center Norte
São Paulo
www.saopaulopretaporter.com

FIOSP
18ª Feira Internacional de Odontologia de São Paulo
De 22 a 25 de janeiro de 2015
Expo Center Norte
São Paulo
www.ciosp.com.br

Expo Noivas & Festas SP 2015
8ª Exposição de Produtos e Serviços para Festas de 15 anos, Bodas e Festas Corporativas
De 22 a 25 de janeiro de 2015
Centro de Exposições Imigrantes
São Paulo
www.exponoivas.com.br

KR COMUNICAÇÃO INTEGRADA
jornalismo e webdesign

Sites gerenciáveis em
10 vezes sem juros
Sites não gerenciáveis em
5 vezes sem juros

Preços especiais para Associados
(11) 4028-4118 / 9 8551-3500 - www.krcomunicacao.com.br

FILIADA À FACESP
ASSOCIAÇÃO COMERCIAL
ACIAS SALTO

Festa de 50 anos ACIAS

Dia 7 NOVEMBRO ÀS 20h

CLUBE DOS CASADOS

Jantar Completo

Desde 1948
Bar Brahma

Banda Help

50 anos ACIAS

Ligue para 46026767
E adquira seu convite com Karen.